

Reto de Liderazgo Hispano 2012
Reconocimiento en la Conferencia Mundial
Período del reto: 2 julio del 2011 al 6 de enero del 2012

1. Debe patrocinar personalmente a 4 Distribuidores nuevos y calificados; cada Distribuidor nuevo debe registrar en línea a 10 clientes preferenciales. Adicionalmente, cada Distribuidor nuevo debe realizar una presentación de productos o una reunión informativa sobre la Oportunidad del Negocio.
2. Al menos dos de los cuatro Distribuidores personalmente patrocinados debe patrocinar dos Distribuidores.
3. Debe convertirse en propietario oficial del negocio Unfranchise o Re-Calificar como Propietario de Unfranchise (UFO).
4. Debe comprar 3 boletos para La Conferencia Mundial en Miami (World Conference 2012) Nota: Los números de los boletos deben figurar. Se requerirá prueba de compra.
5. Debe generar 2.400 BV de productos de la marca de ma para uso personal o por ventas realizadas.
6. Debe escuchar al menos dos audios por semana en su reproductor mp3 de Market America. Debe utilizar la hoja de currículum de archivos de audio para documentar los audios que escuchó y los puntos claves de lo que aprendió.
7. Debe crear una cuenta de Twitter, un perfil de Facebook, una cuenta de LinkedIn y descargar la aplicación de Facebook maNetwork.
8. Debe invitar a un mínimo de 50 personas para que reciban pago por comprar con ma Cashback utilizando la herramienta "Invite Friends" (invitar amigos) de su portal Web.

9. Debe cumplir mensualmente con los requisitos de acumulación opcional de IBV.

- A. Cada mes debe ordenar productos de marca de ma con 10, 20 o 30 IBV y colocarlos en su BDC-001 con base en su fecha de calificación (Q-date), de acuerdo a los niveles 1, 2 y 3.
- B. Para la fecha de calificación mensual deberá haber realizado compras personales por la suma de US\$50 en las Tiendas Afiliadas en su portal Web o en ma Myworld usando su número de Cliente Preferencial.
- C. Para la fecha de calificación mensual (Q-date), deberá haber vendido productos de marca ma por 50 BV a través de su portal web, o del envío automático a un Cliente Preferencial.

RETO DE LIDERAZGO HISPANO 2012

CONFERENCIA MUNDIAL 2012- FORMULARIO DE DOCUMENTACIÓN

Fechas acordadas para cumplir este reto: 2 de Julio del 2011 al 6 de Enero del 2012

¡LOS GANADORES RECIBIRÁN UNA CONDECORACIÓN EN LA CONFERENCIA MUNDIAL DEL 2012!

POR FAVOR ESCRIBA EN LETRA LEGIBLE O DIGITE LA INFORMACIÓN EN LOS FORMULARIOS

- 1. Debe patrocinar personalmente un mínimo de 4 Distribuidores nuevos. Todos los 4 Distribuidores nuevos patrocinados personalmente deben registrar en línea a 10 clientes preferenciales. Adicionalmente, cada Distribuidor nuevo debe realizar una presentación de productos o una reunión informativa sobre la Oportunidad del Negocio.**

Distribuidor patrocinado personalmente #1- Nombre: _____ # de ID _____

Distribuidor patrocinado personalmente #2- Nombre: _____ # de ID _____

Distribuidor patrocinado personalmente #3- Nombre: _____ # de ID _____

Distribuidor patrocinado

personalmente #4- Nombre: _____ # de ID _____

- . Todos los 4 Distribuidores nuevos patrocinados personalmente deben registrar en línea 10 clientes preferenciales.

Nombre del Cliente Preferencial	Número del Cliente Preferencial	Números de pedido
1.		_____
2.		_____
3.		_____
4.		_____
5.		_____
6.		_____
7.		_____
8.		_____
9.		_____
10.		_____

2. Al menos dos de los cuatro Distribuidores patrocinados personalmente deben patrocinar dos Distribuidores durante el tiempo del reto.

Nombre del Dist. _____ No. de ID del Dist: _____

Nombre del Dist. _____ No. de ID del Dist: _____

3. Debe convertirse en propietario oficial del negocio Unfranchise o Re-Calificar como Propietario de Unfranchise (UFO).
4. Debe comprar 3 boletos para La Conferencia Mundial en Miami (World Conference 2012) Nota: Los números de los boletos deben figurar. Se requerirá prueba de compra.
5. Debe generar 2.400 BV de productos de la marca de ma para uso personal o por ventas realizadas

6. Debe escuchar al menos dos audios por semana en su reproductor mp3 de Market America. Debe utilizar la hoja de currículum de archivos de audio para documentar los audios que escuchó y los puntos claves de lo que aprendió.
7. Debe crear una cuenta de Twitter, un perfil de Facebook, una cuenta de LinkedIn y descargar la aplicación de Facebook maNetwork.
8. Debe invitar a un mínimo de 50 personas para que reciban pago por comprar con ma Cashback utilizando la herramienta “Invite Friends” (invitar amigos) de su portal Web.
9. Debe cumplir mensualmente con los requisitos de acumulación opcional de IBV.
 - A. Cada mes debe ordenar productos de marca de ma con 10, 20 o 30 IBV y colocarlos en su BDC-001 con base en su fecha de calificación (Q-date), de acuerdo a los niveles 1, 2 y 3.
 - B. Para la fecha de calificación mensual deberá haber realizado compras personales por la suma de US\$50 en las Tiendas Afiliadas en su portal Web o en ma Myworld usando su número de Cliente Preferencial.
 - C. Para la fecha de calificación mensual (Q-date), deberá haber vendido productos de marca ma por 50 BV a través de su portal web, o del envío automático a un Cliente Preferencial.